



## Nominering av elevgrupp till Ung-Ullbaggestipendiet 2018

De nominerade är:

1. ForshagaAkademin, KnatteK9 UF
2. Hvilan Utbildning, Trädgårds-Leo Entreprenad
3. Lillerudsgymnasiet, FlowerPower UF
4. Munkagårdsgymnasiet, Potatispågarna UF
5. Segragymnasiet, Häst i hem UF
6. Stiernhööksgymnasiet, Re-Jam UF
7. Stora Segerstad Naturbrukscentrum, Warm&Cozy UF
8. Svalöfs gymnasium, BeeWare UF
9. Öknaskolan, Kmüst UF
10. Ösby Västmanlands naturbruksgymnasium, Skog.16

Nedan följer en närmare beskrivning:

## 1. ForshagaAkademin, KnatteK9 UF

Anmälare: Fransisco Wietzel, 0703-160373, [frasse@forshagaakademin.se](mailto:frasse@forshagaakademin.se)

Nominerade: Sofia Alstèus & Matilda Himmerstål (KnatteK9 UF)

### Motivering:

Med ett stort engagemang och drivkraft har dessa två elever startat upp ett eget företag där de själva designat, skrivit och producerat en lärobok för barn om hundars beteende. De har med hårt slit ordnat sponsorskap från Sveriges största hundorganisation, Svenska Kennel Klubben, Colorama och Kisker Management AB.

Tillsammans har de åkt på stora mässor så som Stockholms hundmässa och Mydog, Göteborg där de ställt ut sina böcker och aktivt pratat med kunder och sålt sina böcker. Genom sitt driv och samarbetsförmåga har dem anmält sig i en mängd olika tävlingar inom Ungt Företagsamhet, så som "Årets Vara", "Årets UF-företag" "Årets hållbart företagande", "Årets Innovation", "Årets logotyp" och "Årets Affärsplan". Fler tävlingar väntar dessa elever på och ingenting tycks ses att stoppa dem. De vill i framtiden driva vidare med sin bok, utveckla den i teknisk form och skriva fler böcker inom viktiga ämnen.

Dessa elever har även drivit skolan framåt genom att vara ett ansikte utåt på mässor och skolans egna Öppna Hus, samt har påverkat undervisningen genom att effektivt drivit igenom frågor som är viktiga för dem - så som skogs dagar, studiebesök på djurparker, kursutbud och fritidsverksamhet.

Länk till elevernas hemsida: <http://knattek9.weebly.com/>

Elevernas Facebook sida: <https://www.facebook.com/knattek9/> Foto: <https://www.pixeltopic.co/image/vhuwfpqawyrbxd/>

2:a-plats Årets UF-företag i Värmland





## 2. Hvilan Utbildning, Trädgårds-Leo Entreprenad

Anmälare: Hans Strömberg, 040-463700, [hans.stromberg@hvilanutbildning.se](mailto:hans.stromberg@hvilanutbildning.se)

Nominerad: Leo Malmström (Trädgårds-Leo Entreprenad)

### Motivering:

Leo har sedan han började sin gymnasieutbildning varit mycket entreprenöriell i sitt synsätt. Har med stor målmedvetenhet och drivkraft startat en trädgårdsverksamhet vid sidan om sitt skolarbete med en återkommande fast kundgrupp. Hans verksamhet har på kort tid blivit ett välkänt inslag i området där han verkar. Leo har visat att man med en klar idé och små medel kan bygga en verksamhet som har potential att växa, vilket redan uppmärksammats av tidningar och företag som vill samarbeta med honom. Leo har också ett tydligt miljötank i sitt företagande som han vill utveckla ännu mer. Han har på ett föredömligt sätt etablerat flertal externa kontakter som stöd i sitt företagande t.ex. Nyföretagarcentrum Syd. I entreprenörskapsundervisningen i skolan har Leo visat stort driv och intresse för att bygga ett nätverk med kontakter inom UF-organisationen.

Leo har förmågan att inte bara se möjligheter utan också med enträget arbete konkretisera det till ett välfungerande företag med tillväxtmöjligheter.

### Kontaktuppgifter:

Facebook: Trädgårds-Leo Entreprenad, <https://www.facebook.com/tradgardsleo/>

Instagram: tradgardsleo

Webpage: [www.tradgardsleo.se](http://www.tradgardsleo.se)

E-post: [info@tradgardsleo.se](mailto:info@tradgardsleo.se) leomalmstrom@hotmail.com Telefon: 072204 29 72

UF: 1:a-plats Årets monter, 2:a-plats: Årets tjänst i Skåne. Deltar i Stockholm





VELLINGE/HÖLLVIKEN

# Trädgårds-Leo ger en hjälpande hand

Vertikalskärning, formklippning och ogräsrrensning. Gymnasisten Leo Malmström är numera ett välkänt inslag i trädgårdarna på Näset.

Leo Malmström är 18-åringen som redan hittat sitt kall. Trädgårdsintresset går det inte att ta fel på.

Redan som barn fick han följa med pappa ut i den japaninspirerade trädgården i Falsterbo.

Intresset har vuxit under åren och på sommarlovet driver han egen trädgårdsfirma.

– Jag sökte jobb i kommunen men fick inget svar. Vad hittar man då på under tio veckors semester?

Någon vecka senare hade han startat Leos trädgård och besökte sina första kunder.

Leo tryckte upp lappar och delade ut dem i området. I dag har han byggt upp en kundkrets i Skanör och Falsterbo.

Det är andra sommaren han erbjuder sina trädgårdstjänster.

– Jag hjälper i första hand äldre människor som inte orkar utföra det slitsamma arbetet själva i sina trädgårdar. Jag har genom detta kommit i kontakt med människor som jag inte tidigare träffat.

Leo Malmström är född och uppvuxen i Falsterbo men bor i dag tillsammans



## Leo Malmström

**Ålder:** 18 år.

**Bor:** Västra hamnen, uppvuxen i Falsterbo. Familjen har kvar huset som sommarbostad.

**Gör:** Driver Leos trädgård, egenföretagare som trädgårdsskötsel med kunder på Näset.

med familjen i Västra hamnen.

– Vi har kvar vårt hus som sommarboende. Jag har en stor passion för naturen, trädgårdar, växter och den underbara miljön här nere på Näset.

**I påskas drog Leo** åter igen sin trädgårdsservice och har haft arbete sedan dess.

Den som önskar hjälp i trädgården kan hitta Leos trädgård på Facebook.

– Jag skapade en kundkrets förra sommaren med cirka 30 kontakter. Det känns väldigt bra, jag växer med uppgiften och har blivit trygg med mig själv. Jag hade svårt att avsluta i augusti,



Leo Malmström bildade eget företag då han inte fick något sommarjobb via kommunen.

FOTO: ANETTE NILSSON

så jag arbetade en bit in på hösten.

Veteranmopeden är numera utbytt mot en flakmoppe.

– En moped som är 45 år gammal kan lätt lägga av så

jag har sparat ihop till en flakmoppe.

Nästa år tar Leo studenten vid Hvilan i Åkarp och blir därmed trädgårdsanläggare.

**”Jag hjälper i första hand äldre människor som inte orkar utföra det slitsamma arbetet själva i sina trädgårdar.”**

**I framtiden** drömmer han om att studera vid Åkarp och driva en egen trädgårdsfirma.

Leo har praktiserat i bland annat Slottsträdgården i Malmö och på Vellinge plantskola.

– Formklippning av buskar är något av det roligaste jag vet. Det konstnärliga ligger i släkten. Min pappa Tony Malmström är konstnär, min syster är fotograf och mamma är lärare.

Nu planerar han att skaffa körkort så fort som möjligt för att kunna forsla bort trädgårdsavfall hos kunderna.

– Trädgård är så otroligt spännande. Att få se något levande växa fram, det är min lott i livet, säger Leo Malmström.

**ANETTE NILSSON**

✉ redaktion@tidningenalla.se  
📱 @hallavellingehollviken



I dag har Leo ett 30-tal kunder runt Näset, han tar gärna emot fler.



Nästa år tar Leo studenten och kan då arbeta som trädgårdsanläggare.

### 3. Lillerudsgymnasiet, FlowerPower UF

Anmälare: Chriss Mellgren, 070-3798781, [chriss.mellgren@lillerud.se](mailto:chriss.mellgren@lillerud.se)

Nominerade: Linnéa Gustavsson & Emelie Värnebo (FlowerPower UF)

#### *Motivering:*

Det här är två tjejer som startade ett UF-företag tillsammans av en slump. Deras affärsidé är att utveckla en app som hjälper människor att komma ihåg att sköta sina blommor.

De söker aktivt efter all möjlig hjälp och tar vara på de chanser som de får på ett ypperligt sätt. T.ex. samarbetar de idag med ett stort blomföretag i Karlstad och detta samarbete har endast kommit till stånd tack vare deras egen ihärdighet och att de har haft tålamodet att söka efter företag som kan hjälpa dem ekonomiskt att ta fram appen.

<https://www.facebook.com/flowerpoweruf/>





#### 4. Munkagårdsgymnasiet, Potatispågarna UF

Anmälare: Katarina Åhman-Schantz & Eva Ingvarsson, 0729-822010, 0340-480950, [Katarina.Ahman-Schantz@regionhalland.se](mailto:Katarina.Ahman-Schantz@regionhalland.se)

Nominerade: Fredrik Bengtsson, Oscar Karlsson, Isak Larsson, Hampus Manecke & Albin Uhlin (Potatispågarna UF)

##### *Motivering:*

Potatispågarna UF drivs av fem pojkar som är uppvuxna i den halländska myllan. De har alla ett gediget intresse för lantbruk och dess möjligheter till utveckling och överlevnad på landsbygden.

Affärsidén bygger på att sälja närproducerad kvalitetspotatis till en kundkrets med geografiskt område i hela Halland.

Produkten är odlad utifrån grödans behov och odlingsbetingelserna på platsen. Potatisen säljs otvättad vilket sparar stora mängder av vatten i ett område som under 2017 var hårt drabbad av torka.

Pojkarna ser alla möjligheter och tar alla tillfällen till att skaffa sig en stor kundkrets. Bland annat har de kontaktat gårdsbutiker och organisationer runt om i Halland. Dessa kontakter har givit dem ett stort kontaktnät och kunder i flera led.

De använder sig av marknadsföring via Facebook, på sin sida "Potatispågarna UF" men även via Reko-Ring Varberg, där kunderna beställer direkt på sidan och swishar sin betalning på plats vid utlämning av varan. Eleverna ser det som ett gyllene tillfälle att möta sina kunder personligen. Där ges tillfälle för kunden att träffa producenten och ställa eventuella frågor om odling, sorter, ja till och med tillagningstips.

Företagets medlemmar har alla olika personligheter och kompetenser. Tillsammans bildar de ett starkt team och framgångsrikt företag. De har en lysande samarbetsförmåga men kan även arbeta var och en för sig själv eller i mindre grupper utifrån det som den aktuella situationen kräver.

Medlemmarna ser UF - företagande och Entreprenörskap som en möjlighet att själva få prova på att driva företag vilket ger dem en ytterligare erfarenhet som de kan nyttja i sin framtida gärning som företagare på den halländska landsbygden.

Länk till FB: <https://www.facebook.com/UFpotatis/>

UF: 1:a-plats Årets Monter i Halland, Deltar i Stockholm





## 5. Segragymnasiet, Häst i hem UF

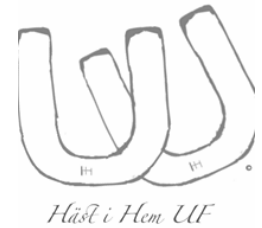
Anmälare: Karna Pommer, 076-1195127, [karna@segrag.se](mailto:karna@segrag.se)

Nominerade: Magdalena Karlsson & Carolina Svensson (Häst i hem UF)

### Motivering:

Eleverna har tydligt visat att med målmedvetenhet, noggrannhet och tydlighet att det svåra kan bli enkelt. De skapar tillsammans en produkt där tidigare förbrukade material använts helt i linje med hållbar utveckling. De paketerade sin produkt så den blev unik för varje köpare. Att skapa vinställ, ljusstakar mm av köparens egna hästs hästskor visade sig vara en ypperlig idé. Dessutom har eleverna följt alla steg i sitt UF företag och visat att bra och tydligt samarbete är vägen till framgång.

<https://www.facebook.com/HastiHem/>



## 6. Stiernhööksgymnasiet, Re-Jam UF

Anmälare: Loman Lars Eriksson, 070-5392136, [loman@rattvik.se](mailto:loman@rattvik.se)

Nominerade: Nelly Pettersson & Vera Wikström (Re-Jam UF)



### Motivering:

Här har vi Nelly och Vera, som ser möjligheter i varje vrå! När de i höstas startade sitt UF-företag var de redan bestämda på att de ville göra något som minskade svinnet som uppstår i mataffärernas fruktavdelningar, så då föddes Re-Jam UF, för en bättre värld!

Nelly och Vera brinner stort för den utbildning som de går och är alltid nyfikna och engagerade. De har i sitt UF-företag mött en del utmaningar, som de har bemästrat. Allt från samarbetet med mataffärerna till syltkokandets ädla konst, som hur man får bästa möjliga smakupplevelse och hållbarhet på produkterna. Samarbetet i deras företag går smidigt, och med den övriga klassen likaså. De har även skapat givande kontakter med mataffärerna och sin UF-rådgivare. På ett moget och ansvarsfullt sätt lyssnar de in sina medmänniskor innan de presenterar sina egna tankar och lägger fram en slutprodukt som, liksom deras syltprodukter, är en underbar blandning av sötma och sälta, konsistens, färg och doft. Något som alla berörda känner att de har bidragit till och kan känna stolthet över. Uppväxten på landsbygden, i Nordanstig och Oxberg, har färgat dem båda och efter att ha studerat vidare efter gymnasiet, så är önskan stor att verka på och för landsbygden.

Inom den Entreprenöriella sfären är Nelly och Vera väldigt starka. De driver UF-företaget Re-Jam UF med stor framgång och har varit på julsmytningar samt julmarknader och sålt sina varor. Förra veckan (24/1) deltog de i vår lokala UF-mässa här på skolan, tillsammans med de andra UF-företagen som vi har (totalt 32 stycken). Re-Jam UF vann nr 1 Årets UF-företag, 2 Årets Hållbara UF-företag, 4 Årets Produkt och 5 Årets Monter! Storslam, med andra ord i Rättvik!

Nelly och Vera har under sin tid här på Stiernhööksgymnasiet varit med i Marknadsföringsgruppen och åkt med runt på olika aktiviteter över hela dalarna och informerat om vår skola. De har ett estetiskt öga för hur en tilltalande monter ska byggas upp, en god förståelse för planeringens och agerandets betydelse, samt en utvecklad förmåga att lyssna in vad besökarna säger, snabbt göra en behovsanalys och svara sakligt så att den frågande blir nöjd med informationen.

### Länkar:

<https://www.siljannews.se/rattvik/har-ar-arets-uf-foretagare>

<https://www.facebook.com/ReJamUF/>

<https://www.dt.se/logga-in/storslam-for-re-jam-unika-syltrecept-bakom-vinnande-affarside>

<http://www.pictaramweb.com/u/rejamuf>

<https://www.facebook.com/leksandssparbank/videos/1853206708083224/>

UF: 2:a-plats Årets Hantverk 2:a-plats Årets Hållbara företag i Dalarna



## 7. Stora Segerstad Naturbrukscentrum, Warm&Cozy UF

Anmälare: Malin Thestrup, 070-5491160, [malin.thestrup@rjl.se](mailto:malin.thestrup@rjl.se)

Nominerade: Linnéa Gerdin, Amanda Hellkvist, Emilia Larsson & Sofia Nilsson (Warm&Cozy UF)



### Motivering:

Vid Stora Segerstad Naturbrukscentrum finns fyra elever vid Naturbruksprogrammet som driver UF-företaget Warm&Cozy UF. Elevernas affärsidé är att köpa ull från en närliggande gård med alpackor som de sedan tovar och förädlar till bl.a. barnvantar, pannband, inredningsdetaljer, nyckelringar och glasunderlägg; allt i unika mönster, former och färger. Bilder på deras fina produkter finns på deras Facebook-sida [www.facebook.com/warmandcozyuf](https://www.facebook.com/warmandcozyuf)

Eleverna heter Amanda Hellkvist, Linnéa Gerdin, Emilia Larsson och Sofia Nilsson. Amanda och Linnéa utbildar sig vid lantbruksinriktningen och utbildar sig till djurskötare, Emilia och Sofia utbildar sig till Hundförare/Hundskötare vid djurinriktningen, samtliga i årskurs 2.

Elevernas gemensamma mål är att de ska känna att de gjort sitt yttersta för att lyckas så bra som möjligt under året som UF-företagare.

- "Vi vill uppleva hur det är att driva företag genom att tillverka en produkt som vi kan vara stolta över, som vi kan visa upp och sälja", skriver eleverna i sin affärsplan. För att nå detta mål krävs bl.a. engagemang, samarbetsförmåga, kunskapsinhämtning, hantverkskunskande och mycket passion, något som dessa elever verkligen har visat. De utvecklar och genomför sin affärsidé i kursen Entreprenörskap, men de har framförallt visat prov på att kunna ta begreppet nätverkande långt utanför lektionstid och skolans område.

Redan i slutet av årskurs 1 visste eleverna att de ville göra något tillsammans; de är alla kreativa, ansvarstagande, drivna och målinriktade. Att de ville tillverka något med råvaror från naturbrukssektorn var de rörande överens om och ganska snart hade de bestämt sig för att arbeta med ull. Att det blev ull från alpackor är extra roligt tycker eleverna; det är ett material som inte är lika vanligt och konkurrensutsatt som de industriproducerade ullprodukter som oftast kommer från får.

-Vi har kunnat välja ull med omsorg, berättar eleverna. Vidare berättar de att det varit viktigt för dem att inhandla ullen lokalt då de har velat stödja svenskt landsbygdsföretagande under sitt UF-år.

Eleverna fokuserade tidigt på att knyta kontakt med olika personer som de kunde bolla sina idéer med, som kunde inspirera och ge råd. Redan sedan starten av företaget har de samarbetat aktivt med sin rådgivare Dennis Johansson; en ung företagare som brinner för att dela med sig av sina tankar och idéer kring just företagande i allmänhet. Eleverna kom i kontakt med sin rådgivare på en rådgivarträff som anordnades av skolans UF-lärare. Eleverna tyckte att Dennis kändes som en väldigt positiv och driven person, vilket var precis vad de önskade av sin rådgivare. Tillsammans med Dennis utvecklade eleverna sin affärsidé och utökade sitt nätverk genom att börja samarbeta med ett företag som Dennis tipsade om; Majsans Alpackor. Utöver leverans av ull till UF-företaget har Majsan bidragit med mycket ny kunskap om alpackor och vad som krävs för att lyckas i ullbranschen, något som eleverna är mycket tacksamma för.

– Valet av affärsidé har lärt oss massor om detta spännande djurslag, berättar eleverna. I elevernas nätverk har det även funnits personer som visat och berättat om hur ullen ska tovas och hur den kan förädlas till olika produkter, något som eleverna har blivit riktigt duktiga på.

Under första delen av UF-året har eleverna lagt stor vikt vid att formulera sin affärsidé, genomföra marknadsundersökningar och skapa marknadsplaner. Parallellt med detta har de gjort inköp av ull och ordnat tovningsredskap, lärt sig tova, tillverka, marknadsföra och sälja sina ullprodukter. De har bl.a. medverkat vid julmarknader och andra evenemang, alltid med ett professionellt bemötande och ett leende på läpparna. I november utsågs de till Månadens UF-företag av Ung Företagsamhet i Jönköpings län. Kommande evenemang som eleverna ska medverka vid är bl.a. UF-mässan på Elmia i februari, samt den lokala UF-mässan på Stora Segerstad naturbrukscentrum senare i vår.

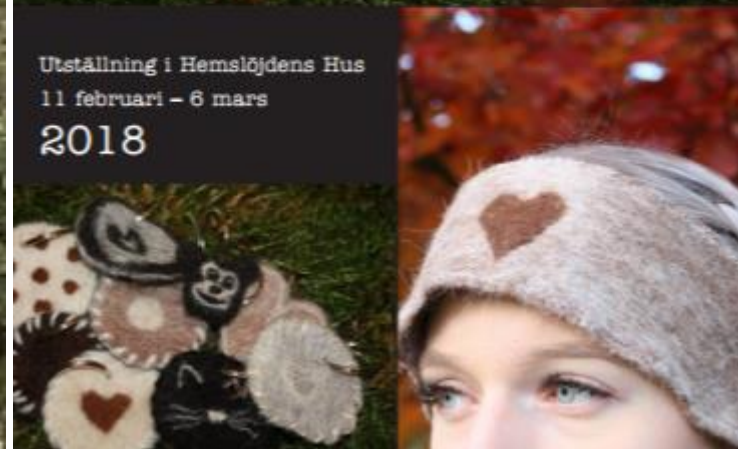
Företaget marknadsför sig främst via Facebook där de har en egen sida med information om företaget och sina produkter: [/www.facebook.com/warmandcozyuf](https://www.facebook.com/warmandcozyuf)



Vi sätter ljuset på...  
Warm & Cozy UF



Utställning i Hemslöjdens Hus  
11 februari – 6 mars  
2018



## 8. Svalöfs gymnasium, BeeWare UF

Anmälare: Annika Åxman, 072-1787140, annika.axman@svalof.se

Nominerade: Maria Brandt Olsson & Madelene Thornberg (BeeWare UF)



### *Motivering:*

Eleverna Maria Brandt Olsson och Madelene Thornberg som studerar naturbruk/djurvård i årskurs tre har inom kursen Entreprenörskap startat ett UF-företag. De har jobbat innovativt och målinriktat med att sprida information om bins betydelse för livsmedelsproduktionen i världen. Maria och Madelene har visat ett stort engagemang och entreprenöriellt tänkande. Flickorna har utvecklat sin affärsidé från grunden till en färdig produkt i form av egenhändigt tillverkade "bihotell". Dessa hotell tillverkas mot beställning och kan se lite olika ut p.g.a. att de är tillverkade av material som kommer från naturen. Materialet har naturligtvis införskaffats utan att göra åverkan på naturen. 10% av intäkterna kommer att skänkas till Naturskyddsföreningen. Marknadsföring har skett med hjälp av personlig information både i och utanför skolan, produktblad, "roll-up", bildspel och Facebook (sök på BeeWare UF).

BeeWare UF beskriver företaget: "Vi är ett uf-företag som säljer handgjorda bihotell. Solitärt levande bin är idag rödlistade och behöver fler boplatser för att kunna öka sin population. Bina gör en stor gratistjänst i våra ekosystem, något vi inte vill förlora. Vår vision är att hjälpa dessa utsatta bi och på så sätt säkra vår framtid."

<https://www.facebook.com/BeeWare-UF-856298474544022/>

<http://www.naturbruk.se/wp-content/uploads/2018/04/Svalof-Beeware-pp.pptx>



**Genom att ha köpt ett bihotell av oss har ni redan kommit en lång bit på vägen för att rädda de utsatta bina. Men det finns mer man kan göra. Tex kan man:**

1. Köp mer ekologisk mat så minskar användningen av bekämpningsmedel som också är en stor orsak till bidöden.

2. På din balkong eller i din trädgård kan du odla blommor. I din trädgård kan du spara vilda blommor, blommande träd samt buskar. Detta är mycket uppskattat hos bina!



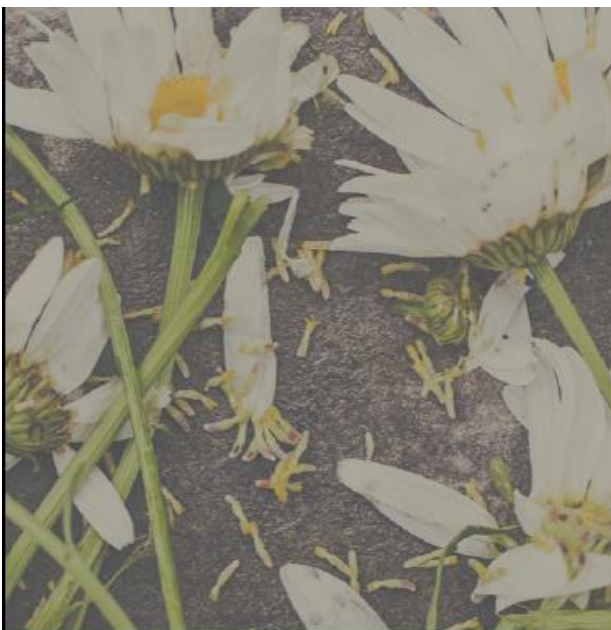
**Vi är ett uf-företag som säljer handgjorda bihotell.**

**Solitärt levande bin är idag rödlistade och behöver fler boplatser för att kunna öka sin population. Bina gör en stor gratistjänst i våra ekosystem, något vi inte vill förlora. Vår vision är att hjälpa dessa utsatta bi och på så sätt säkra vår framtid.**

**MAIL**

[Beeware\\_uf@svalof.net](mailto:Beeware_uf@svalof.net)





Vi ses väl på Facebook eller Instagram?

Vi ser fram emot att se era framsteg! Tagga @beeware\_uf eller hashtagga #beeware\_uf



@beeware\_uf



BeeWare UF

## HEJ BIHJÄLTE!

Tack för att du köpt ett bihotell av oss på BeeWare! Du är nu med och räddar bina och vår framtid, samtidigt som din trädgård kommer blomstra!

Solitära bin håller sig bara inom några hundratal meter från boet. Vilket betyder att om du lyckas få solitärbin att flytta in får du små trädgårdsmästare som hjälper dig att få trädgården att blomstra samt få mer frukt och grönsaker!

Nu ska vi bara få de små trädgårdsmästarna att hitta sitt lilla hus. Här är våra tips för att lyckas ---->

### VAR SKA MAN PLACERA SITT BIHOTELL?:

1. PLACERA HOTELLET MOT ÖST, DÅ FÅR HOTELLET MORGONSOL MEN SLIPPER ATT SOLEN GASSAR PÅ HOTELLET HELA DAGEN.
2. PLACERA HOTELLET SÅ DET ÄR SKYDDAT FRÅN REGN OCH DIREKT VIND. DET ÄR ÄVEN VIKTIGT MED ÖPPEN VY FRAMFÖR HOTELLET.
3. HOTELLET SKA VARA 1-2 METER ÖVER MARK
4. PLACERA NÄRA BLOMMOR OCH BLAD SÅ HITTAR BINA LÄTTARE DITT HOTELL

## 9. Öknaskolan, Kmüst UF

Anmälare: Anders Eriksson, 070-5656298, [anders.eriksson@oknaskolan.se](mailto:anders.eriksson@oknaskolan.se)

Nominerade: Michaela Andersson, My Johansson & Zabina Pettersson (Kmüst UF)

### Motivering:

Eleverna My Johansson, Zabina Pettersson och Michaela Andersson driver under sista läsåret UF-företaget Kmüst-UF. De säljer frukostpaket som innehåller müsli, te, knäckebröd och snacks. Allt är eget/hemmagjort.

Eleverna samarbetar bra och visar stort intresse för sin verksamhet. De har visat stark egen drivkraft genom att självständigt starta och driva på arbetet med sitt företag och lyckats väl med alla moment som hittills genomförts. Utöver obligatoriska moment har de bland annat deltagit i en företagspitch vid Sörmlands Sparbank. De kommer även att delta i den regionala UF-mässan.

De finns på Facebook och Instagram. <https://www.facebook.com/Kmust.zmm/>





## 10. Ösby Västmanlands naturbruksgymnasium, Skog.16

Anmälare: Ronnie Jansson, 0224-748853, [ronnie.jansson@skola.sala.se](mailto:ronnie.jansson@skola.sala.se)

Nominerade: Skog 2016

Skog 2016 har sedan de började sin utbildning Naturbruk med skoglig inriktning hösten 2016 varit ett föredöme för andra elever genom att alltid uppmuntra andra och sig själva till att ta vara på skoltiden för att lära sig så mycket som möjligt. De utvecklas på en hög nivå i såväl karaktär som kärnämnen.

De brinner för att sprida kunskap om såväl svenskt skogsbruk som den skogliga inriktningen vid Västmanlands Naturbruksgymnasium. De har ett Instagram-konto där de lägger ut bilder och skriver texter kontinuerligt för att väcka intresse och informera om sin utbildning inom ett modernt brukande av skogen med tanke på såväl miljö som högteknologiska maskiner. Antalet följare ökar hela tiden och i skrivande stund så ligger de på 1370 st följare av kontot. Under höstterminen har de ökat med ca 800 st följare.

Den här elevgruppen har också lagt mycket fritid på att öva maskinkörning för att de ska vara väl anställningsbara när de slutar årskurs tre (från vecka 40 tills i dag, så har de i genomsnitt 4-5 timmar varje vecka utöver kursplanen). Eleverna har också genomfört flera olika uppdrag med svårfällda träd, där de övat kundbemötande, offertberäkning och ett flertal andra moment. De planerar nu för att kunna driva en sådan verksamhet som UF-företag under sitt tredje år. Eleverna har också vid olika mässor och öppet hus deltagit för att sprida kunskaper om Naturbruk skog på ett mycket engagerat sätt och med hjälp av egna innovativa former skapat intresse för många att besöka Västmanlands Naturbruksgymnasium. Flera av eleverna i klassen har redan nu som mål att vara egna företagare inom skogsbranschen inom 5 år, för att kunna bo och verka på den svenska landsbygden.

Tre av eleverna har också arbetat i montern på Älvsjömassan som Naturbruksskolornas förening haft 2016-2017. 2017 spelade de även in en film tillsammans med Anni Magnusson för att få fler intresserade av att utbilda sig inom Naturbruk skog. Filmen finns numera på youtube och är också länkad från flera hemsidor.

[https://www.youtube.com/watch?v=Uds\\_0FI4pfM](https://www.youtube.com/watch?v=Uds_0FI4pfM)

<https://www.instagram.com/skog.16/>





skog.16

Följ

198 inlägg

1 560 följare

74 följer

Ösby Naturbruksgymnasium Skog Tio grabbar med målet att bli bland annat virkesinköpare, produktionsledare, maskinförare och egenföretagare. Årskurs 2 Sk16 🌲  
osby.skog.16@gmail.com  
[www.osby.sala.se](http://www.osby.sala.se)



Registrera dig om du vill se foton och videoklipp från dina vänner.

Gå med

**Nedan följer en text av en elev i klassen, om hur han vill, att hans liv skall vara om tio år. Texten är skriven under höstterminen 2016. Mitt liv om tio år. Han beskriver i texten hur han och flera av hans klasskamrater bildar ett företag och även gör affärer med andra i klassen som också driver företag.**

Om 10 år är jag en 27 årig man som sitter och nattar mina två tvillingsöner Jon och Olle som blir sju månader i augusti. Jag bor i min farfars barndomshem, en mindre bondgård, som jag ärvde och flyttade ut till efter att jag träffade min (fru). Vi bodde tillsammans i ett år innan barnen kom och fem år senare gifte vi oss, nu är vi en lycklig familj med två pojkar som hänger med ut på jakt sovandes i ryggsäcken när tillfälle ges.

Jag gick min utbildning på Ösby med inriktning skog och direkt efter flyttade jag upp långt upp i Norrland och jobbade som maskinförare under ett års tid medan Tim fördjupade sig i utbildningar och kurser i service på maskiner och Wille började köra maskin längre söder ut.

Många gånger åkte jag över till Norge för att storhandla och även gå på stora fester med mina nya vänner, de var på en av dem jag träffade min(fru). När jag hade tjänat ihop ovanligt bra för den korta tiden som anställd så återvände jag hemåt med (fru) och köpte farfars ägor mer eller mindre direkt när vi kommit hem för att omedelbart renovera och fräscha upp gården till toppskick. Några dagar senare firade vi tillsammans, med Wille och Tim.

Samuel träffade jag på hans student och dagarna efter pratade vi om våran framtid. Samuel hade gått samma utbildning som oss och jag berättade om arbetskamraterna, den feta lönen, den fantastiska arbetsmiljön och friheten uppe i norr som skogsarbetare och han nappade direkt och var uppe på "provning" över sommaren när jag hade semester.

Han älskade det minst lika mycket som jag och det var vid en återträff med Tim och Wille när vi druckit några öl, fantasin hade flödat och givit ifrån oss många högljudda & glada skratt som vi kom på att vår framtid fanns precis framför oss. Vi skulle starta eget inom skogsbruket tillsammans!

Vi hade alla gjort ett riktigt bra intryck hos maskinföretagen och skogsägarna runt om i landet och hade även många kontakter här nere. Vi vände oss direkt till Skatteverket och registrerade oss som JL Skog AB. Jag hörde med en gammal vän som har ett stort företag inom virke och trävaror och undrade om han var intresserad av att köpa av mig, han tyckte att det var riktigt kul att flera ungdomar kommer in inom branschen och gav mig ett väldigt generöst erbjudande genom att överstiga priset jag sagt med stora siffror.

Det var en riktig rivstart för sådana småföretagare som oss och köparna blev fler och fler, de krävde även mer och mer virke och material. De dröjde inte länge innan vi fick gå vidare med ett otroligt stort steg i utvecklingen. Från början hade vi en F10 och en H8, för att kunna få ihop alla beställningarna blev vi tvungna att skriva ett kontrakt med John Deere som gick ut på att ha ett samarbete med dem i minst tio år emot att vi skulle få utöka maskinbeståndet med 6 stycken skotare och 4 skördare. Dagen efter kom jag på något som jag hade haft helt bortblåst ur skallen när vi skrev kontraktet, var skulle vi förvara alla maskinerna? Jag skrev till grabbarna i panik men fick senare ett lugnt svar utav Samuel, att han hade redan fixat allt.

Han hade pratat i telefon med en kompis till honom på väg hem från mötet och åkte då förbi en väldigt stor fabrik som hade varit nerlagd i många år och hörde med polarn i telefon som va byggingenjör om han kunde ställa upp på ett nytt projekt och ett halvår senare stod vi där med en nästan överdrivet stor maskinhall, en riktigt stor verkstad, ett stort kontorsutrymme och en utav Sveriges största lagerhallar fyllt med virke och trävaror.

Som huvudansvarig i verkstan har vi Tim som med sina kunskaper och erfarenheter kan klassas som en utav Skandinaviens bästa tekniker. Han styr över en grupp mindre kunniga i verkstaden och gör ofta ganska mycket utav jobben själv.

Wille och Samuel har rollen som arbetsledare i huggarlagen på jobben vi får. De är otroligt duktiga och de blir en hel del kubik per dag när de dirigerar de anställda förarna, åkarna har fullt upp att göra.

Själv har jag fullt sjå med alla köpare, sågverk, maskinköpare m.m. Att hålla kontakten är viktigt i denna bransch, annars dröjer det inte länge innan man blir utbytt. Om inte annat så sitter jag gärna i våran största Skördare om jag får tid över från styrelsen. 1169 heter modellen från Kirkhaug, ett maskinmärke som en gammal klasskamrat Oscar med vänner startade och gjorde en skrämmande stor succé.

Åter igen till nuet, mitt absoluta intresse har från 10 årsåldern alltid varit jakt. Jag mår allvarligt talat dåligt om jag inte får komma ut i skogen med bössan minst en gång i veckan, se mig inte som någon sjuk jävel som har längtan efter att få döda, skogen är den plats där jag får ta det lugnt och rensa tankarna och att få skjuta något någon gång är bara en stor bonus.

Dock är jag en sällskapssjuk människa så jag tar ofta med mig (mina nuvarande bästa vänner). Vi gör ofta saker tillsammans inom jakten och naturen. Vi träffas även ett flertal gånger i månaden hos varandra och tippar trav, käkar & dricker gott. Detta slutar oftast med att Tim håller i sig lite för mycket och Wille och jag får lugna ner honom. Bättre människor finns inte på denna jord vi skrattar alltid och har aldrig tråkigt när vi träffas.

Det här med enduro är inget jag tar på allvar utan de är bara lite motionskörning någon gång i veckan men jag kan ändå inte få nog utav det, motorljudet, lukten av avgaser från en tvåtaktare och adrenalinpumpet är nästan oslagbart och kommer lätt som tvåa efter jakten då.

Detta är lite av vad jag hoppas om min framtid och en av mina högsta önskningar är att det går igenom.